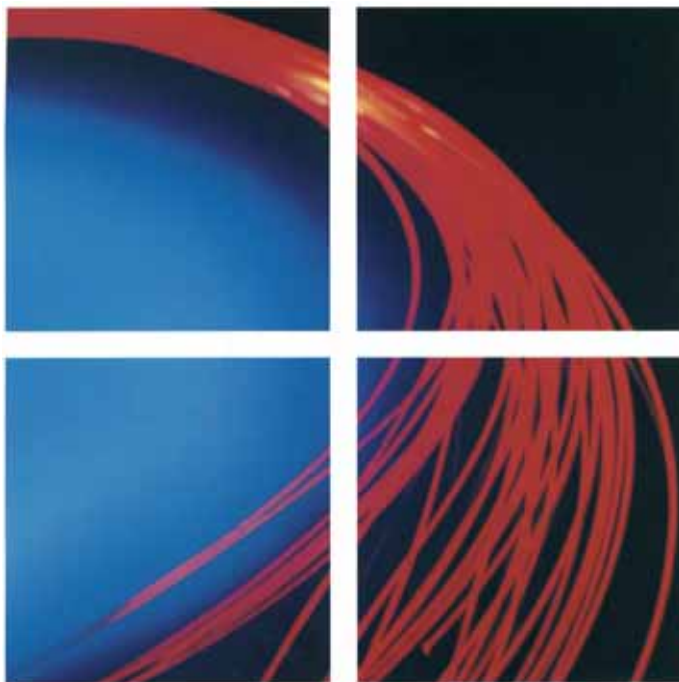


Entrevista a Alejandro Saenger, secretario general de FACEL

El sector del cable en España apuesta por la calidad



Alejandro Saenger

Electrónica & Comunicaciones: En el año 2004 el resultado global del sector del cable fue positivo en nuestro país (+21%), ¿cuáles fueron las principales razones de este incremento?

Alejandro Saenger: Efectivamente el crecimiento medio global de todos nuestros sectores de actividad pudieron alcanzar el 21%, aunque la situación varía en cada uno de ellos en función de las diferencias de su mercado.

Lo que sí debe manifestarse claramente es que este crecimiento no supone ni debe entenderse como un resultado de beneficios o de mayor valor añadido importante para nuestros fabricantes, ya que en este crecimiento está repercutido solo parcialmente el alza de determinadas materias primas utilizadas en los procesos productivos que, en varios casos (plastificantes, cobre), han alcanzado más del 45%.

E.C.: En términos generales todos los sectores tuvieron un comportamiento al alza, excepto el de cables de telecomunicaciones. ¿Cómo se explica este fenómeno?

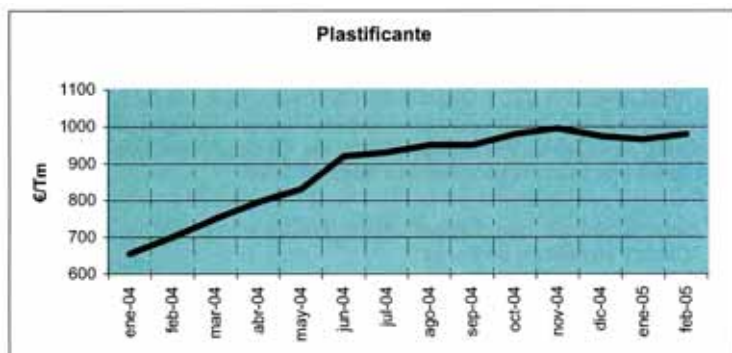
A.S.: Vistos los motivos que han originado el alza general de la actividad, podemos decir que efectivamente el sector de Actividad de Cables de Telecomunicaciones ha seguido cayendo y en el 2004 alrededor de un 20% respecto al 2003.

Causas? Pues, en principio, las compañías operadoras de telecomunicaciones han seguido reestructurándose después de su endeudamiento por los altos niveles de inversiones de ejercicios anteriores, paralizando las mismas.

Además, y concretamente con los cables de fibra óptica, se nota el incremento de la competencia en los concursos y licitaciones internacionales, dificultándose la situación en el Mercado Europeo por los precios que se ofertan desde Extremo Oriente donde los costes de personal y productivos son sensiblemente inferiores a los europeos.

E.C.: En el extremo opuesto, el de mayor actividad durante 2004, ¿qué sector encontramos y a qué se debe sus resultados positivos?

A.S.: Durante el 2004 ha crecido la actividad fundamentalmente en el sector de Cables de Energía, con un notable incremento de aquella gama de productos tecnológicamente más avanzados y más seguros para el usuario, como los Cables de Alta Seguridad Libre de Halógenos.



El encarecimiento de las materias primas, como las del plastificante, prevén una ralentización del sector del cable

El sector de Hilos Esmaltados también ha tenido una mayor demanda en el 2004, ya que uno de sus mercados, como es la industria auxiliar automovilística, también ha experimentado cierto crecimiento.

E.C.: Según estadísticas de la asociación europea EuropaCable, de la que FACEL forma parte, la mayoría de países europeos occidentales registraron una baja en 2003, en cuanto a facturación, con respecto al 2002. ¿A qué se debe este comportamiento del mercado europeo?

A.S.: La situación del mercado español de Cables y Conductores y más concretamente el de Cables de Energía de Cobre, ha sido quizá el de mejor comportamiento a nivel europeo.

Yo diría que este comportamiento responde básicamente al hecho de que en España, desde septiembre de 2003, está en vigor el nuevo Reglamento Electrotécnico de Baja Tensión que regula los Cables de Alta Seguridad tecnológicamente más avanzados y por lo tanto potencia la demanda de este tipo de productos entre nuestros usuarios.

Asimismo y otra razón de peso que destaca del mercado español, ha sido y es el crecimiento de la construcción residencial, bastante por encima de la media europea.

E.C.: ¿Cómo influye en España, y, como hemos visto, también en la industria europea, la competencia de China, Europa del Este y Extremo Oriente? ¿Cómo afectan en el mercado interno y en las exportaciones españolas?

A.S.: La competencia de los países de Extremo Oriente (China, fundamentalmente) con nuestro mercado europeo es dura y preocupante ya que, además de su propio crecimiento, está absorbiendo una buena parte del consumo mundial de materias primas básicas en los sectores de Industria (Cobre, Aluminio, Plastificantes, etc.) lo que hace

escasear y encarecer las mismas. Además, se beneficia de unos costes productivos internos muy inferiores a los europeos.

E.C.: ¿Cuáles son las estrategias a seguir desde FACEL ante este panorama? ¿qué podemos potenciar desde las empresas españolas?

A.S.: FACEL y sus fabricantes tienen como un objetivo necesario la potenciación de todos aquellos cables que ofrezcan la máxima seguridad al usuario y garanticen una calidad idónea para su adecuación a las instalaciones eléctricas exigibles, tal y como está sucediendo con éxito con los cables de energía de alta seguridad cuya aplicación está contemplada en el Reglamento Electrotécnico de Baja Tensión (REBT).

Para desarrollar eficazmente tal potenciación, FACEL y sus fabricantes participamos, junto con la Administración y otros Agentes del Sector, en la elaboración de guías de utilización de cables, incluidas en el REBT, con el objeto de clarificar su utilización adecuada en las instalaciones eléctricas por parte de usuarios y prescriptores.

Se ha constituido recientemente con otras organizaciones del sector (de las que FACEL forma parte) una Plataforma para la Renovación de las Instalaciones Eléctricas en Viviendas (PRIE), donde además de fabricantes, distribuidores e Instaladores de material eléctrico, se pretende una participación de las administraciones públicas para regular los parámetros exigibles de seguridad de las instalaciones eléctricas.

Asimismo, otro foro importante donde FACEL participa, es en la Mesa Sectorial Reguladora de la Legislación de Infraestructuras Comunes de las Telecomunicaciones cuyo objetivo es establecer la normativa de dichas Infraestructuras de Telecomunicaciones y su acceso al interior de los edificios, por lo que respecta a toda la parte del cableado.

E.C.: Hábleme de la potenciación de la seguridad y el respeto al medio ambiente en los cables.

A.S.: Por lo que respecta al tema medio ambiental, FACEL y sus fabricantes están desde siempre muy sensibilizados con su respeto y observancia.

Como muestra de ello, una veintena de nuestros fabricantes adheridos disponen ya de la Certificación del Registro Medio Ambiental en base a las Normas ISO serie 14000 o UNE 77800.

Disponemos de un comité interno medioambiental que se reúne periódicamente para analizar y revisar toda la problemática que en dicho campo de actividad pudiera afectar a nuestra industria.

E.C.: ¿Cómo prevé el futuro, a corto y medio plazo, del sector en nuestro país y a nivel internacional?

A.S.: En líneas generales y aunque las expectativas para este 2005 y 2006 son relativamente optimistas en cuanto al mercado español, sobre todo en los mercados donde pueden potenciarse aquellos cables tecnológicamente más avanzados, existen factores que prevén un escenario de progresiva ralentización económica, tales como: cierta desaceleración de la construcción no residencial e industrial; crecimiento de las importaciones de Extremo Oriente y de la Europa del Este, todos ellos con bajos costes productivos; desaceleración de las exportaciones, agravada por la sobrevaloración del euro frente al dólar USA; escasez y encarecimiento importante de las principales materias primas utilizadas en nuestros procesos productivos: aluminio, cobre, plastificantes/PVC.



El secretario general de la entidad, en un momento de la entrevista con "Electrónica & Comunicaciones Magazine"

Crecimiento moderado y desigual en los distintos subsectores

Según datos de la Asociación Española de Fabricantes de Cables y Conductores Eléctricos y de Fibra Óptica (FACEL), este sector creció de forma moderada durante el ejercicio 2004, y con un comportamiento desigual en los distintos subsectores de la actividad.

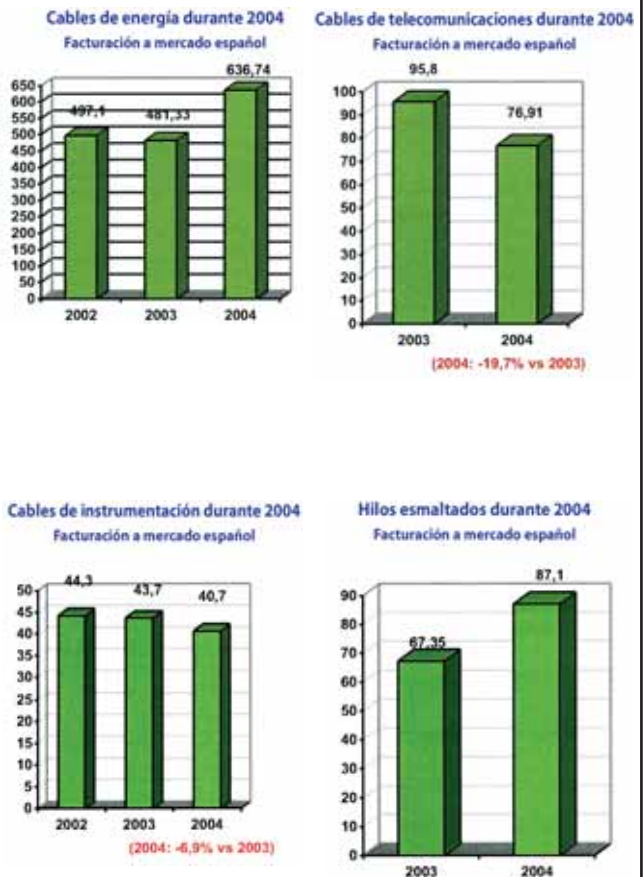
Así, el de los Cables de Telecomunicaciones continuó con su tendencia hacia el estancamiento (después de la importante desaceleración que le afectó en 2002), y los Cables de Fibra Óptica no han mostrado síntomas de recuperación de su actividad productiva. Las exportaciones decrecen sobre todo en América Latina y se deja sentir la competencia de Extremo Oriente.

En cuanto al Sector de Cables de Datos e Instrumentación, crece ligeramente la demanda; se han incrementado las exigencias técnicas, y son las gamas más altas las más demandadas (con más énfasis en las instalaciones que requieren una elevada tasa de transmisión a gran distancia combinando seguridad y fiabilidad).

Por lo que respecta a los Hilos Esmaltados, la reestructuración efectuada en 2003 ha dado buenos frutos, y también el aumento de la demanda, lo que se ha materializado en un crecimiento del sector en 2004. Sin embargo la competencia de Extremo Oriente pone en alerta la actividad.

El Sector de Cables de Energía de Cobre, por su parte, ha sido el de mayor actividad en 2004, sobre todo por la demanda de productos derivada de la implementación del Reglamento de Baja Tensión. Mientras, los cables de energía de aluminio han registrado, de nuevo, un estancamiento de su actividad.

En los gráficos que muestran, puede verse la evolución de los diferentes sectores en cuanto a su facturación.



(*) Facturación en millones de euros
Fuente: Facel