



Entrevista a Paul Fevang y Allan Odegard, presidente y director de marketing de Dynapel Systems, Inc.

**“Los clientes buscan buena calidad de imagen, pues eso es seguridad, y es lo que nosotros ofrecemos”**



Representan a una de las empresas líderes en el sector de la videovigilancia a través de cámaras inteligentes que detectan el movimiento de objetos y personas en grandes espacios. En este 2008 vienen a presentar en Sicur, junto con su principal distribuidor en España, Euroma Telecom, su producto estrella: el CloseView, un dispositivo de vigilancia que aúna la calidad de imagen con el avance técnico y de ahorro de personal. Nos lo cuentan Paul Fevang y Allan Odegard.

**E**lectrónica & Comunicaciones (E&C): Vienen ustedes a presentar su nuevo producto, CloseView un dispositivo que permite controlar las cámaras de vigilancia de forma automática, sin operarios ¿qué características tiene?

**Paul Fevang y Allan Odegard (P.F. y A.O.):** El CloseView está basado en tecnologías de reconocimiento vídeoanalítico, un sistema que permite detectar objetos en movimiento. Tú programas el dispositivo de tal manera que le determinas las zonas que debe vigilar y a qué tipo de elementos que se muevan por zonas determinadas debe hacer un zoom, para ver ese objeto más en detalle. Lo que se consigue con esto es lograr la misma calidad de vigilancia que si hubiera un operario realizando la misma acción.

**E&C: ¿Por qué es útil este tipo de sistema?**

**P.F. y A.O.:** Actualmente los sistemas de seguridad están formados por una gran cantidad de cámaras con la intención de abarcar un campo mucho más amplio de control a través de las imágenes. Lo que conseguimos con este nuevo sistema, único en el mundo, es la posibilidad de colocar muchas más cámaras con muchos menos operarios necesarios para manejarlas. Trabaja él sólo, incluso no necesitas un ordenador, pues desde el CloseView se controla tanto las cámaras como se gestiona la imagen que se recibe desde ellas. Es un dispositivo pequeño que lo gestiona todo. Es un panel inteligente mucho menos complejo, que facilita el trabajo.

**E&C: ¿Actualmente el sector de la videovigilancia está en un buen momento?**

**P.F. y A.O.:** Absolutamente, es un mercado en continuo crecimiento. La demanda está aumentando por la amenaza del terrorismo, el aumento de la violencia y de los crímenes. En estos momentos este tipo de seguridad tiene dos aplicaciones muy claras: la primera es como uso preventivo, a la hora de evitar las amenazas; y la segunda como evidencia, como prueba en crímenes contra la seguridad pública o corporativa.

Este es el detonante del crecimiento del vídeo de alta definición y análisis de movimiento, además de que es necesario el desarrollo de cámaras de detección de movimiento para avanzados sistemas de seguridad.



Los representantes de DynaPel Systems, Allan Odegard y Paul Fevang, junto a los representantes de Euroma, Miguel Angel Lobo y Tomás García



**E&C: ¿Qué elementos básicos consideran que debe tener un sistema de seguridad actualmente?**

**P.F. y A.O.:** Nuestros principales clientes son corporaciones y ellos necesitan no sólo cámaras y dispositivos de grabación pues no dan una buena calidad de imagen, proporcionan un buen ancho de imagen pero no se ve bien la imagen en detalle, no son capaces de detectar los detalles. Por eso hemos sacado al mercado las cámaras robóticas, porque son capaces de identificar el quién y el qué, ver el detalle de una matrícula de un coche, o una cara...

Las corporaciones que contratan un sistema de seguridad se están dando cuenta cada vez más de que necesitan imágenes más cercanas. Y para esto se necesita o mucha más gente vigilando o este producto.

**E&C: ¿Cuáles son sus perspectivas de futuro?**

**P.F. y A.O.:** Vemos una demanda creciente, sobre todo de opciones de seguridad más avanzadas. Esperamos más cámaras y aparatos de grabación inteligentes. Ahora tenemos los "blackboard", pero pronto serán las cámaras las que lo hagan todo, o al menos que harán mucho más que ahora. No podemos reemplazar al hombre, pero sí ayudarlo, y hablamos de promesas reales, que se pueden llevar a cabo.

**E&C: Vienen ustedes a presentar su producto en importantes ferias españolas ¿Tienen buen mercado en este país?**

**P.F. y A.O.:** Desde luego que sí. Nuestro mercado principal es Estados Unidos pero ahora en Europa tenemos un gran mercado sobretodo en el Reino Unido y en España donde Euroma es nuestro principal distribuidor.

### Sistema inteligente CloseView

Para el correcto funcionamiento del dispositivo CloseView al hacer la configuración previa podemos seleccionar hasta doce zonas de vigilancia con diferentes prioridades, en las que las que tengan prioridad máxima cualquier objeto que se detecte será mucho más importante y por lo tanto, más vigilado.

Además de esto también se pueden configurar zonas de exclusión en las que el sistema no hará caso de los objetos que detecte, y por supuesto, la cantidad de zoom que se va a realizar a los objetos detectados y dónde se va a posicionar este zoom, consiguiendo de este modo una calidad de imagen y una eficacia en el sistema muy superior a los sistemas tradicionales.



Para más información: Euroma Telecom - Madrid: Tel. 91 571 13 04 - Barcelona: Tel. 93 381 24 58