

# ¡La fuente energética del futuro: un paso hacia la **energía fotovoltaica!**

La escasez de recursos y el aumento de precios fomentan la innovación en la explotación de nuevas fuentes de energía. Desde septiembre de 2008, el distribuidor Rusol concentra todos sus esfuerzos en la energía fotovoltaica. Rusol, filial de Rutronik al 100%, está presente en el mercado de forma autónoma, y concentra el know-how técnico, el conocimiento del producto y la experiencia en el sector de solar-direct/solar-protect GmbH, especialista en energía fotovoltaica fundada en 2003. Con la energía solar, Rusol ha dado en el clavo; su modelo de distribución marca el paso hacia el mercado del futuro.

Thomas Rudel, director de ventas y marketing de Rutronik



## ¿Qué propone Rutronik en el mercado fotovoltaico?

Siempre hemos tenido buen olfato para detectar tendencias y potenciales. Por un lado, nosotros como distribuidores damos mucha importancia a la conciencia medioambiental, tenemos la responsabilidad de actuar de manera compatible con el medio ambiente y eficiente con respecto al consumo energético. Las energías alternativas, y especialmente la solar, producen más de 2.000 veces la energía necesaria actualmente. Esto define fuertes tasas de crecimiento en el sector fotovoltaico. Por otro lado, ofrecemos un modelo de ventas innovador en el mercado de la energía solar. Por estas razones hemos decidido, como distribuidores a nivel europeo, entrar en el sector solar. Actualmente es bastante difícil pronosticar el desarrollo del mercado, pero nosotros trabajamos en la certeza de que se duplicarán las cifras.

## ¿De qué se compone la gama de Rusol?

Nuestra prioridad es la calidad, tanto en módulos o convertidores de frecuencia como en subestructuras y accesorios. Nuestra gama incluye exclusivamente productos certificados de alta calidad de fabricantes líderes en el mercado. Contamos con contratos de suministro con dos o

incluso tres fabricantes por producto o grupo, garantizando así una gama variada. Además, ofrecemos asesoramiento técnico y comercial y ayudamos al cliente in situ en el desarrollo de una solución individual según sus especificaciones concretas. Nos avalan el know-how técnico y el conocimiento del producto con el que cuentan nuestros especialistas, así como sus años de experiencia práctica en la realización de proyectos fotovoltaicos. Nuestro asesoramiento es siempre objetivo, ya que trabajamos de manera independiente con respecto al fabricante. También ofrecemos a nuestros clientes la posibilidad de participar en seminarios.

## ¿Qué objetivos se ha propuesto para Rusol?

Con Rusol queremos jugar un papel clave en el mercado fotovoltaico. Por el momento nos concentramos en Alemania, pero a medio plazo extende-



remos nuestra actividad a Europa. Italia, Francia, Austria, España y la República Checa son nuestros principales objetivos comerciales.

#### ¿Qué hará para alcanzar estos objetivos tan ambiciosos?

En Rusol GmbH & Co. KG, hemos combinado el know-how técnico, los conocimientos del producto y la experiencia en el sector de las empresas originales solar-direct y solar-protect. Así, Rusol está presente en el mercado de manera autónoma, como filial al 100% de Rutronik. Esto origina importantes efectos sinérgicos. Para Rusol es una ventaja inmensa, al fin y al cabo Rutronik está presente en toda Europa, y es líder en la distribución de componentes electrónicos con 65 ubicaciones en 28 países, y tiene su propia gestión, por lo que además es independiente. De este modo, introducimos en el sector fotovoltaico un nuevo concepto de distribución en el que depositamos muchas expectativas. Una posición de salida ideal para nosotros.

#### ¿En qué se diferencia el concepto de distribución de Rusol de los conceptos de otros distribuidores?

En varios aspectos. Nosotros contamos con contratos de distribución directa con todos los fabricantes conocidos del sector solar, como Kyocera, Sharp y Yingli Solar. Esto beneficia no sólo a nuestros clientes, también a instaladores, distribuidores especializados



Energías alternativas - Fuente: BSW Solar

## Campos electromagnéticos

se encuentran en todas partes: en el trabajo, en casa y en el exterior. Las medidas realizadas con instrumentos debidamente calibrados muestran los niveles reales de radiación que afectan a las personas y al medio ambiente. De igual forma, dichas medidas nos proporcionan resultados objetivos, reproducibles, y jurídicamente incuestionables. Tales resultados pueden ser documentados y fácilmente distribuidos.



**Narda Safety Test Solutions dispone de distintos equipos de medida de campos eléctricos, magnéticos y electromagnéticos:**

- Monitores personales que pueden ser llevados sobre el cuerpo.
- Medidores de banda ancha con capacidad de evaluación automática de acuerdo con las normativas de seguridad humana.
- Equipos de medida selectivos en frecuencia, que permiten identificar la contribución de cada una de las fuentes de campos electromagnéticos.
- Monitores de área para la vigilancia inatendida de amplias zonas.

La calibración de todos estos dispositivos es traceable a patrones internacionales.



[www.narda-sts.de](http://www.narda-sts.de)

El representante de Narda:  
Instrumentación y Componentes  
C/ Explanada, 8 · 28040 Madrid  
Tel. +34 915350892 · Fax. +34 915350332  
[www.inycom.es](http://www.inycom.es)

en fotovoltaica y fabricantes, ya que les permite unas condiciones de entrega fiables y planificables a largo plazo. Somos accesibles, tenemos contacto directo con los fabricantes y transmitimos todas sus garantías. Gracias a un almacenamiento propio, podemos ofrecer a nuestros clientes entregas a corto plazo según sus necesidades. Toda la financiación previa corre a cargo de Rusol. Con Solarg@te hemos dado el paso definitivo hacia un nuevo nivel de distribución. Con esta plataforma de comercio electrónico aumentamos todavía más nuestra calidad de servicio.

### ¿Qué posibilidades ofrece Solarg@te?


A Solarg@te se accede a través de la página Web de Rusol. Combina la rapidez de una petición online con las ventajas de un asesoramiento a medida. Bajo el

lema "Stock around the clock", los clientes pueden solicitar información de las existencias en almacén 24 horas al día, además de realizar pedidos. Ponemos a su disposición la gama completa de Rusol para la selección de artículos, y además puede obtener información detallada acerca de precios, existencias de almacén u hojas de datos. Un consultor de producto mantiene informado al visitante acerca de artículos especialmente interesantes o económicos y proporciona acceso ilimitado al know-how de los especialistas del producto.

### ¿Cómo ha sido la acogida de Rusol hasta ahora?

En nuestra primera aparición en el extranjero, en la Feria de ahorro energético de Wels en Austria, tuvimos una enorme afluencia de visitas en nuestro stand, de las cuales alrededor de una cuarta parte eran solicitudes de colaboración de intermediarios. Esto nos demuestra que no sólo el tema en general ha sido un "boom" en el mercado, sino que en particular nuestro modelo de distribución despierta gran interés.

### ¿Qué presentan en el Intersolar de Munich?

Presentaremos nuestra gama de productos completa. Nuestra lista de fabricantes incluye exclusivamente empresas de renombre como Kyocera, Sharp y Yingli Solar, para los módulos fotovoltaicos, y Fronius International, Kaco new energy, SMA Solar Technology, Steca Solarelektronik y Voltwerk Electronics para los convertidores de frecuencia. Como novedad, estamos preparando un nuevo sistema de montaje modular sin penetración en el tejado, apropiado para casi todos los tejados planos. Además, pondremos un terminal al servicio de los visitantes para que prueben nuestra nueva herramienta online multifuncional solarg@te. 



Diversificación del abastecimiento de energía - Fuente: BSW Solar  
La energía solar será a largo plazo la fuente de energía primaria más importante en la diversificación del abastecimiento de energía global, según la previsión del Consejo Científico Alemán sobre el Cambio Climático (WBGU).

